

Der Internationale Bund (IB)

... ist mit mehr als 14.000 Mitarbeiter*innen einer der großen Dienstleister in der Jugend-, Sozial- und Bildungsarbeit in Deutschland.

Er unterstützt Kinder, Jugendliche, Erwachsene und Senioren dabei, ein selbstverantwortetes Leben zu führen – unabhängig von ihrer Herkunft, Religion oder Weltanschauung.

Der IB ist an mehr als 1.000 Standorten mit einer Vielzahl von Einrichtungen - darunter auch eigene Schulen, Hochschulen und Akademien - vertreten.

Der Leitsatz „**Menschsein stärken**“ ist für die Mitarbeiter*innen gleichermaßen Motivation und Orientierung und spiegelt das Selbstverständnis all ihrer unterstützenden Arbeit wieder.

Hauptsitz: Frankfurt am Main

Die IB Berlin-Brandenburg gGmbH

... arbeitet in mehr als 30 Tätigkeitsfeldern. Soziale Arbeit und Wohnungslosenhilfe zählen ebenso zu unseren Kompetenzen wie Berufsorientierung, Kinderbetreuung, schulische und berufliche Bildung und Weiterbildung, Migrationsarbeit, Freiwilligendienste und internationale Projekte.

Mit unseren über 1.700 engagierten Mitarbeiter*innen sind wir an 100 Standorten in Berlin und Brandenburg aktiv.

Ziel unserer Arbeit ist es, Menschen dabei zu unterstützen, sich in Freiheit zu entfalten, ihr Leben selbst zu gestalten und persönliche sowie gesellschaftliche Verantwortung zu übernehmen.



IB Berlin-Brandenburg gGmbH

Standort / Durchführung
Storkower Straße 139B
10407 Berlin

Projektkoordination
Berlin und Brandenburg

Susanne Dünkel
Ziegelstraße 16
15366 Neuenhagen
Tel. 0151 / 122 646 - 58
susanne.duenkel@ib.de

Impressum
Herausgeber:
Internationaler Bund Berlin-Brandenburg gGmbH
Geschäftsführung:
Kerstin Ewert und Niels Spellbrink

Rigaer Straße 44 . 10247 Berlin
Tel.: 030 629017 - 0
E-Mail: Berlin-Brandenburg@ib.de

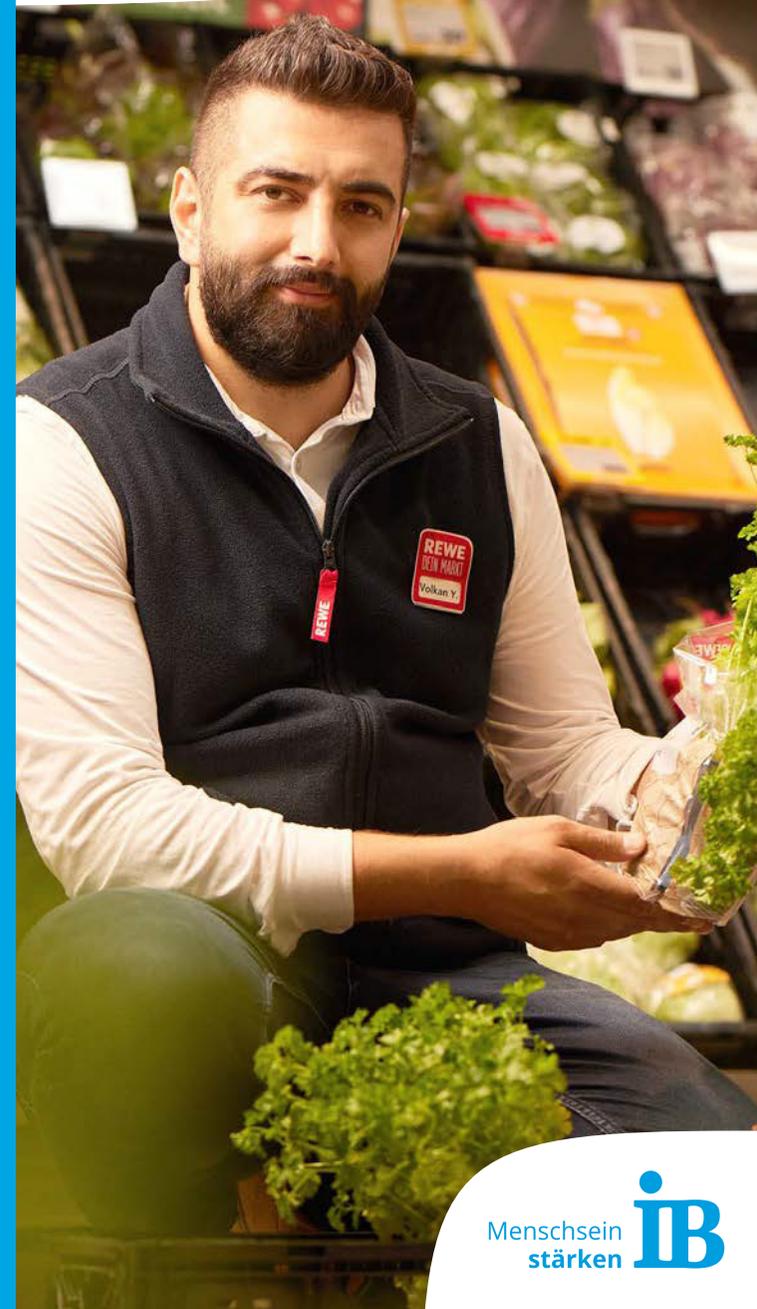
Register: Amtsgericht Frankfurt a. Main



Stand: 09.07.2024

REWE Teilqualifikation

Verkäufer*in



Menschsein stärken **IB**

Ziele der Qualifikation

- Qualifizierung in einem anerkannten und zukunftssicheren Ausbildungsberuf
- IB und REWE Group vermitteln umfangreiches theoretisches Wissen, das direkt in der Praxis angewendet werden kann
- Erwerb bundesweit anerkannter Zertifikate nach Kompetenzfeststellung nach jedem Modul
- Möglichkeit der anschließenden Weiterqualifizierung

Zielgruppe

- (Langzeit-) arbeitssuchende Kund*innen der Jobcenter
- Menschen mit Migrationshintergrund und geflüchtete Menschen (Sprachniveau B2)

Alle, die interessiert und geeignet sind, erhalten nach der Vorschaltmaßnahme für die Dauer der Teilqualifizierung einen befristeten Arbeitsvertrag bei den teilnehmenden REWE Märkten.

Zugangsvoraussetzungen

- Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein bzw. Bildungsgutschein (über das Jobcenter)
- Keine Vorkenntnisse im Handel nötig
- Interesse und Motivation an einer Tätigkeit im Lebensmitteleinzelhandel bei REWE
- Gesundheitliche Eignung
- Durchlaufen der aufeinander aufbauenden Elemente in der beschriebenen Reihenfolge

Dauer

- 9 Monate = 37 Wochen
- Wöchentlicher Wechsel zwischen Schulung im IB Bildungszentrum (40 UE /Woche I) und Praxis im Markt (32,5 Zeitstunden / Woche II)
- Schulungszeit: Mo-Fr von 9 - 16 Uhr (inkl. Pause)
- Übliche Arbeitszeiten im Markt - einschließlich der Schicht- und Wochenendarbeit

Ablauf

- Teilnahme an **Modul 1 PLUS** = 22,6 Wochen
- Kompetenzfeststellung nach Modul 1 PLUS
- Teilnahme an **Modul 2** = 14,4 Wochen
- Kompetenzfeststellung nach Modul 2
- Direkter Übergang in die REWE Beschäftigung - bei einem erfolgreichen Abschluss und einem guten Engagement in der Praxis

Vorschaltmaßnahme

Aktivierungsgutschein (AVGS)

- Verständnis und Interesse für die verschiedenen Bereiche im Lebensmitteleinzelhandel
- Persönliche Eignung
- Markt Rallye
- Einstellung und Arbeitsvertrag

Modul 1 PLUS · Kasse und Kassieren

Bildungsgutschein

- Einrichten des Kassenarbeitsplatzes
- Kassieren
- Auszahlungen
- Serviceangebote im Kassenbereich
- Kassenabrechnung
- Prüfungsvorbereitung; Kompetenzfeststellung

Modul 2 · Bedienen, Beraten, Verkaufen

Bildungsgutschein

- Kontaktaufnahme zu den Kunden auf der Verkaufsfläche
- Ermittlung des Kundenbedarfes
- Beratung und Einwegsbehandlung
- Herbeiführen des Kaufabschlusses
- Anbieten von Zusatzangeboten
- Prüfungsvorbereitung und Kompetenzfeststellung

Ein Lächeln ist das beste Verkaufsargument.



Praxisnahe Qualifizierung in 9 Monaten.

Termine

- Infoveranstaltung
06. / 08. / 14. und 16. August 2024
- Vorschaltmaßnahme
02.09. - 27.09.2024 (4 Wochen)
- Modul 1 PLUS
04.11.2024 - 25.04.2025 (22,6 Wochen)
- Modul 2
26.04.2025 - 01.08.2025 (14,4 Wochen)